

# OFERTA WSPÓŁPRACY FIRMY BINSOFT

Niniejsza oferta przeznaczona jest dla osób i firm, pragnących nawiązać współpracę z firmą BinSoft w zakresie sprzedaży, wsparcia oraz oferowania innych usług związanych z produktami tej firmy.

## Oferowane produkty

W chwili obecnej firma BinSoft oferuje następujące produkty.

- **mpCRM** - oprogramowanie klasy CRM do zarządzania relacjami z klientami; obsługuje kampanie reklamowe, mailingi, masowe wysyłanie wiadomości SMS itp.;
- **mpFaktura** - oprogramowanie do prowadzenia sprzedaży; obsługuje wszelkiego typu faktury, rachunki, paragony (w tym drukarki i kasy fiskalne); Obsługuje dowolnie wiele magazynów;
- **mpFirma** - połączenie programów mpCRM i mpFaktura wyposażone w dodatkowe moduły, m.in. książkę korespondencji, rejestr umów itp. Zawiera także moduły specyficzne dla danej branży, np. moduł Projektów geodezyjnych (dla firm geodezyjnych);
- **mpSekretariat** - program wspomagający prowadzenie i obsługę sekretariatów; Posiada moduły książki korespondencji, ofert, zamówień, CRM, planowania zadań i obsługi kalendarzy;
- **mpGabinet Lekarski** - program do prowadzenia gabinetów lekarskich i małych przychodni; Pozwala na rejestrację pacjentów, umawianie ich wizyt, przypomnienia SMS, realizację wizyt, wystawianie recept itp. Posiada zintegrowaną bazę leków BAZYL;
- **mpGabinet Stomatologiczny** - program do prowadzenia gabinetów stomatologicznych; Posiada funkcje analogiczne do programu *mpGabinet Lekarski*, przy czym w momencie realizacji wizyty lekarz ma dostęp do diagramu uzębienia;

Nasze aplikacje posiadają budowę modułową. Oznacza to, że zasada działania wszystkich tych programów jest analogiczna, różnią się jedynie dostępnością lub brakiem dostępności określonych modułów.

Aplikacja mpFirma jest najbardziej rozbudowaną wersją z naszych programów. Kolejne aktualizacje będą przynosić w niej nowe moduły rozszerzające funkcjonalności, w tym dostosowujące ją do różnych specyficznych branż. Programy mpFaktura oraz mpCRM także będą rozbudowywane, jednakże jedynie w zakresie ich podstawowych funkcjonalności.

Wszystkie nasze programy dostępne są dla systemów Windows (począwszy od Windows XP) oraz OS X (począwszy od OS X 10.7 Lion).

## Co nas wyróżnia?

### - Skalowalność

Nasze aplikacje stworzone są w takiej technologii, że możliwe jest ich modyfikowanie oraz rozbudowywanie indywidualnie według potrzeb Klienta. Razem z Partnerem możliwe jest także przygotowywanie specjalnych, branżowych wersji programu dla określonej grupy odbiorców (jeśli np. partner widzi takie zapotrzebowanie).

### - Multiplatformowość

Nasze programy działają nie tylko w środowisku Windows ale również OS X. Jesteśmy jednym z nielicznych producentów tworzących oprogramowanie biznesowe na systemy Apple. Nasze programy obsługują drukarki i kasy fiskalne, czytniki kodów kreskowych itp.

### - Praca wielu użytkowników

Możliwa jest praca pojedynczych użytkowników, jak również wielu użytkowników jednocześnie. Nasze aplikacje są ze sobą kompatybilne, stąd w ramach jednej firmy i jednej bazy danych może pracować wielu użytkowników, w różnych systemach operacyjnych i na różnych programach.

### - Obsługa wielu silników bazodanowych

Nasze programy obsługują wiele silników bazodanowych, m.in: MySQL, PostgreSQL czy MS SQL. Dzięki temu jeśli Partner posiada wiedzę z zakresu tworzenia np. aplikacji webowych, możliwe jest tworzenie różnego rodzaju integracji pomiędzy serwisami WWW i aplikacjami MP;

## Cennik i licencjonowanie

W chwili obecnej ceny programów prezentują się następująco (kwoty końcowe Netto):

- mpCRM - 99.00 zł
- mpFaktura - 99.00 zł
- mpFirma - 199.00 zł
- mpSekretariat - 99.00 zł
- mpGabinet Lekarski - 199.00 zł
- mpGabinet Stomatologiczny - 199.00 zł

Podane ceny dotyczą licencji na **1 stanowisko** i okres **1 roku** (365 dni). Większa liczba licencji obliczana jest jako iloczyn ceny standardowej i liczby licencji pomniejszonej o rabat nadawany w zależności od liczby licencji.

- licencji: 1-2, rabat: 0%
- licencji: 3-4, rabat 15%
- licencji: 5-6, rabat 20%
- licencji: 7-9, rabat: 25%
- licencji: 10-14, rabat: 30%
- licencji: 15-..., rabat 40%

Można zakupić licencję na okres dłuższy niż 1 rok. Dłuższa licencja oznacza proporcjonalne naliczenie ceny licencji pomniejszone o rabat nadawany w zależności od długości okresu:

- więcej niż 1 rok, rabat: 0%
- więcej niż 2 lata, rabat: 10%
- więcej niż 3 lata, rabat: 20%
- więcej niż 4 lata, rabat: 30%
- więcej niż 5 lat, rabat: 40%
- więcej niż 6 lat, rabat: 50%

Uwaga! Poprzez **stanowisko** rozumie się **aktywne połączenie z bazą danych**. Oznacza to, że mając zakupioną licencję na 1 stanowisko, program może być zainstalowany na dowolnie wielu komputerach, jednakże tylko jedna osoba w tym samym czasie będzie mogła korzystać z programu.

Licencja nie dotyczy systemu operacyjnego. Oznacza to, że kupując licencję można dowolnie zmieniać system operacyjny lub mieć zainstalowany program pod oboma wspieranymi systemami.

## Bazy danych

Dane gromadzone w programach serii MP przechowywane są w tzw. bazach danych. Nasze oprogramowanie obsługuje następujące rodzaje baz:

- SQLite,
- Firebird,
- MySQL,
- MariaDB,
- MS SQL,
- PostgreSQL,
- Interbase;

Baza SQLite jest wbudowana w aplikację, zatem można z niej korzystać bez konieczności instalacji dodatkowych aplikacji. Podobnie wygląda sytuacja bazy Firebird, jednakże tylko w środowisku Windows. Pozostałe serwery bazodanowe klient musi zainstalować we własnym zakresie (chcąc z nich skorzystać);

Baza SQLite to baza lokalna i nie pozwala na pracę przez wielu użytkowników jednocześnie. Pozostałe bazy pozwalają na pracę sieciową.

Uwaga! Oprogramowanie MP wspiera mechanizm „tunelowania” do bazy MySQL poprzez HTTP oraz tunelowania do dowolnej bazy danych poprzez protokół SSH.

## Oferta współpracy

Nawiązując współpracę z firmą BinSoft Partner uzyskuje dostęp do tzw. Panelu Partnera (poprzez przeglądarkę WWW). Z poziomu tego panelu ma możliwość samodzielnego generowania kluczy do programu, na dowolną liczbę licencji i dowolny okres. Generując klucze - naliczana jest za nie opłata według cennika i metody podanej w niniejszej ofercie. Końcowa cena pomniejszana jest o **rabat** nadany Partnerowi indywidualnie. Partner odsprzedaje wygenerowany klucz klientowi końcowemu według ceny ustalonej samodzielnie.

Każdy Partner posiada tzw. **kredyt kupiecki**. Oznacza to, że może swobodnie generować i sprzedawać klucze do wartości granicznej tego kredytu. Raz w miesiącu firma BinSoft wystawia faktury dla Partnera na wartość zaciągniętego kredytu. Po ich opłaceniu kredyt się odnawia. Oznacza to, że partner może swobodnie sprzedawać klucze wraz ze swoimi usługami dodatkowymi, a rozliczenie z BinSoft odbywa się raz w miesiącu.

Firma BinSoft wystawia w pierwszej kolejności faktury pro-forma z terminem 7 dniowym. Po ich opłaceniu wystawia faktury właściwe. W przypadku braku opłacenia faktury firma BinSoft może zawiesić konto partnera, a wszystkie jego wygenerowane klucze unieważnić i zablokować.

Dostępne są trzy poziomy współpracy:

- Partner **SILVER**
- Partner **GOLD**
- Partner **PLATINUM**

Poziom współpracy określa wysokość udzielanego rabatu, nadanego kredytu kupieckiego oraz inne parametry. W zależności od tego poziomu istnieje m.in. możliwość umieszczenia informacji o danym partnerze na stronie głównej BinSoft oraz stronach poszczególnych aplikacji, oraz przekierowywanie do Partnera klientów szukających usług dodatkowych (np. szkoleń, integracji, wdrożeń itp.) w jego rejonie.

### Poziom SILVER

Rabat: **25%**  
Kredyt kupiecki: **1000 zł**

### Poziom GOLD

Rabat: **40%**  
Kredyt kupiecki: **5000 zł**

### Poziom PLATINUM

Rabat: **50%**  
Kredyt kupiecki: **10000 zł**

Uwaga! Podczas trwania współpracy, po przekroczeniu sprzedaży na kwotę danego kredytu kupieckiego awansuje się do poziomu kolejnego. W momencie nawiązywania współpracy można również negocjować powyższe warunki. W przypadku zaangażowania Partnera w promocję produktów firmy BinSoft można liczyć na dodatkowe profity ustalane indywidualnie.

## **Przedłużanie licencji**

Wszystkie sprzedawane licencje są licencjami na czas określony. Klient zdobyty przez Partnera pozostaje klientem Partnera. Kiedy klient zarejestruje swój program z użyciem klucza Partnera, w oknie „O programie” pokażą się dane kontaktowe do Partnera. Również przycisk „Kup program” będzie kierował do strony Partnera. Dzięki temu, to Partner będzie mógł przedłużyć licencję klientowi na kolejny okres, ponownie poprzez swój Panel Partnera.

Dzięki powyższemu mechanizmowi, Partner może budować swoją bazę klientów, którą będzie obsługiwał przez kolejne lata. Oprócz sprzedaży i przedłużania kluczy, Partner może świadczyć Klientowi inne usługi dodatkowe.

## **Usługi dodatkowe**

Partner oprócz sprzedaży i przedłużania licencji może świadczyć swoim klientom inne, dodatkowe usługi. Może je świadczyć odpłatnie lub darmowo - wedle własnego uznania. Firma BinSoft nie ingeruje w owe usługi i ich cenniki. Zapewnia jednak, że każdy klient po użyciu klucza Partnera będzie posiadał dane adresowe swojego Partnera w oknie „O programie”.

Innymi usługami, które może świadczyć Partner mogą być np.:

- dobór, instalacja i konfiguracja odpowiedniej bazy danych;
- sprzedaż własnego hostingu bazy danych;
- pomoc techniczna poprzez telefon;
- konfiguracja programu (szczególnie w przypadku urządzeń fiskalnych);
- sprzedaż dodatkowego oprogramowania i sprzętu (np. komputery, drukarki, systemy operacyjne);
- szkolenia;
- tworzenie rozszerzeń i modułów dodatkowych do programów MP;
- przenoszenie bazy danych z innego systemu;
- tworzenie integracji z innymi systemami;

## **Rozbudowa aplikacji**

Aplikacje MP posiadają budowę modułową. Istnieje możliwość przebudowywania istniejących modułów oraz tworzenia nowych. Możliwe jest również tworzenie integracji z innymi rozwiązaniami.

W zależności od poziomu współpracy oraz możliwości programistycznych - Partnerzy mogą rozszerzać samodzielnie funkcjonalności programów MP swoich klientów. Istnieje również możliwość skorzystania z programistów firmy BinSoft. Wówczas w przypadku chęci rozbudowania aplikacji o nowe funkcje, Partner powinien zdobyć od Klienta jak najwięcej informacji, a następnie przekazać je do BinSoft w celu wyceny i ustalenia terminu realizacji. Po wykonaniu danych modyfikacji, przekazywane są one Partnerowi, aby ten mógł je zaoferować swojemu Klientowi.

## Pomoc techniczna

Firma BinSoft świadczy pełną pomoc techniczną swoim Partnerom. Pomoc może dotyczyć informacji ogólnych o aplikacjach, ich funkcjach, instrukcji obsługi itp. Może także dotyczyć informacji technicznych dotyczących struktury danych, mechanizmów działania programu, sposobu programowania i tworzenia rozszerzeń do aplikacji itp.

## Nawiązanie współpracy

Aby nawiązać współpracę na powyższych warunkach, napisz do nas na adres:

[info@binsoft.pl](mailto:info@binsoft.pl)

W wiadomości napisz:

- dane adresowe Twojej firmy;
- czym zajmuje się Twoja firma;
- czy planujesz świadczyć usługi dodatkowe, związane z naszymi programami; jeśli tak, jakie to będą usługi?
- czy chcesz, byśmy przekierowywali do Ciebie klientów szukających wsparcia technicznego, szkolenia, pomocy itp. z Twojego rejonu? Jeśli tak, napisz jaki rejon Cię interesuje;
- napisz czy masz jakieś uwagi odnośnie naszej propozycji; może masz jakieś ciekawe pomysły na promocje?

## Kontakt

BinSoft Karol Wierzchołowski  
ul. Podgórna 5B  
12-100 Szczytno  
NIP: 745-167-89-37  
REGON: 281367116

tel. : (+48) 505 870 893  
e-mail: [info@binsoft.pl](mailto:info@binsoft.pl)

### **mBank**

**IBAN:** PL 16 1140 2004 0000 3602 7440 7737

**SWIFT:** BREXPLPWMB

### **ALIOR BANK**

**IBAN:** PL 41 2490 0005 0000 4500 3461 2732

**SWIFT:** ALBPPLPW